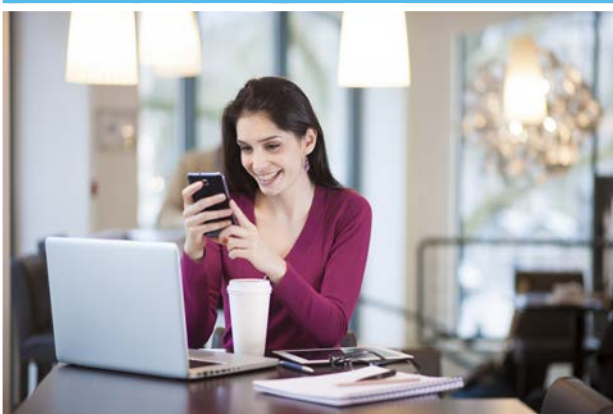




Se forger

une  
carrière



stimulante

 **Convergis**<sup>MC</sup>  
*Atteindre plus ensemble™*



# Pourquoi Convergis?

**Convergis** est un programme unique axé sur le développement des affaires et destiné aux personnes qui œuvrent dans le secteur de l'assurance vie ou à ceux et celles qui souhaiteraient embrasser une carrière dans ce secteur prometteur à titre de conseillers en assurance indépendants.

En tant que conseiller Convergis, vous bénéficierez de nombreux avantages, non souvent proposés aux nouveaux conseillers :

- Se forger une carrière stimulante
- Faire la différence dans la vie des gens
- Le choix des heures de travail
- La concrétisation de vos aspirations
- Le service d'encadrement
- La constitution d'une clientèle
- La maîtrise de votre revenu potentiel
- Le rendement axé sur la production
- Atteindre plus ensemble



# Se forger une carrière stimulante

## **Vous voulez en savoir plus...**

Devenir conseiller en assurance indépendant vous tente. Nous sommes ravis de constater que le programme Convergis est une de vos options..

## **Faire la différence dans la vie des gens**

Les familles du Canada n'ont pas accès à toute l'information dont elles auraient besoin en matière de produits d'assurance. Elles sont 6,1 millions à admettre qu'elles n'ont pas assez d'assurance vie. À ce nombre s'ajoutent les 3,9 millions qui affirment ne jamais avoir été contactées à ce sujet. Les possibilités d'affaires ne manquent pas. Rappelez-vous que, en cas de catastrophe, ces familles auront besoin de votre soutien.

## **La maîtrise de votre revenu potentiel**

Si vous êtes, à titre de conseiller en assurance indépendant, propriétaire de votre entreprise, vous avez la maîtrise de vos revenus et de vos relations d'affaires. C'est un travail ardu qui va de pair avec de grands bénéfices.

# Le choix des heures de travail

Le travail indépendant vous force à travailler dur pour créer votre entreprise. Il vous donne toutefois la flexibilité en matière d'heures de travail et d'heures réservées à vos obligations personnelles.



# La concrétisation de vos aspirations

Vous avez des ambitions d'ordre personnel et professionnel. Votre coach vous accompagnera pour établir vos objectifs professionnels et pour vous faire adopter des tactiques à la mesure de ces ambitions.

## Le service d'encadrement

Tout conseiller qui adhère au programme Convergis a à sa disposition une équipe d'experts. Ceux-ci l'accompagnent pour qu'il puisse créer son entreprise et établir un plan d'affaires soucieux des pratiques exemplaires et respectueux de ses aspirations personnelles. Il sera suivi par un coach qui veillera à ce qu'il garde le cap et adapte ses efforts aux nouveaux défis. Le plan d'affaires comprendra tous les aspects de l'entreprise, qu'il s'agisse notamment de la planification, de l'engagement du client, des initiatives de marketing ou de la gestion des affaires.

## La constitution d'une clientèle

Les conseillers d'expérience ont tous commencé leur carrière en faisant appel au marché naturel composé de connaissances et de proches. Votre coach vous aidera à choisir les meilleures stratégies pour aborder ces prospects. Vous pourrez avoir des entretiens en profondeur avec eux et déterminer si vous êtes apte à planifier leurs besoins d'assurance.





# On demande des gens de cœur

Les conseillers Convergis peuvent proposer aux familles des solutions capables de calmer l'incertitude financière à la suite de la maladie ou d'un décès prématuré. Grâce aux assurances vie et maladies graves, une famille pourrait se remettre, sans souci financier, d'une situation difficile. Voulez-vous avoir une influence positive sur les familles de votre communauté? Faites en sorte qu'elles gèrent mieux leurs risques financiers et que, en cas de besoin, elles aient accès à un soutien monétaire.

## Avoir des effets positifs

Vous en êtes à un point où vous ne vous contentez plus de bien gagner votre vie. Vous voulez faire quelque chose de valorisant.

Imaginez une famille devant faire face à des problèmes financiers au décès d'un proche ou à la réception d'un diagnostic de maladie grave (cancer, crise cardiaque, AVC, etc.). Malheureusement, cela se produit trop souvent!

Imaginez-vous être en mesure d'aider les familles à répondre à la question « Est-ce que tout va bien se passer? »



# Le rôle d'un conseiller indépendant

À titre de conseiller indépendant, vous aurez comme clients des particuliers, des familles et des entreprises. Votre premier rôle, c'est de trouver une solution à des risques potentiels. Mais votre rôle le plus important, c'est d'être là lorsqu'un sinistre survient et d'assurer le suivi des programmes mis en place. Nous vous donnerons les outils et la formation pour élaborer un plan bien adapté à la situation, pour en assurer le suivi et le modifier au besoin et pour bien soutenir les familles lors d'un sinistre, le tout effectué avec professionnalisme et courtoisie.

## La maîtrise de votre revenu potentiel

### **Voulez-vous devenir votre propre patron?**

Il n'y a bien sûr aucune garantie quant à votre revenu, qui repose sur les commissions. Il y a toutefois un potentiel énorme pour ceux qui veulent vraiment s'investir et créer une entreprise. Il faut noter que les produits d'assurance donnent un revenu de renouvellement, ce qui crée des avantages commerciaux à long terme.

Grâce à leur esprit d'entreprise et à notre soutien, nombre de conseillers Convergiss ont pu trouver le succès. Vous pouvez être du nombre!



# Bâtir une entreprise prospère

À quoi ressemble le succès? Ils sont nombreux à croire que prendre en main son destin est un facteur clé. Si, pour vous, c'est également trouver la flexibilité dont vous rêvez, devenir votre propre patron et pouvoir créer une entreprise prospère, peut-être vaut-il la peine que nous en discutons...

## Le rendement axé sur la production

La rémunération fondée sur les commissions varie selon la situation du client. Une part importante de la rémunération est au départ versée pour dédommager le conseiller du temps consacré à l'analyse et aux conseils. La rémunération de renouvellement, moins importante, lui est ensuite remise chaque année.

Au cours des trois premières années, le programme Convergis propose au conseiller des primes uniques en leur genre se fondant sur l'activité commerciale. Cela lui permet de partir du bon pied.

Pour l'essentiel, plus la production est élevée, plus le revenu est grand.

Nous ne prétendons pas que ce sera facile. Être conseiller Convergis, cela demande beaucoup de travail. Mais si vous êtes sérieux, vous risquez de gagner gros, tant au plan personnel que professionnel.



# Atteindre plus ensemble

## **Une entente tripartite**

Le contrat Convergis suppose un partenariat entre la Transamerica, votre AGD et vous, le conseiller. Pour que ce soit un succès, chacun doit s'engager à respecter ses obligations.

Pour la Transamerica, cela veut dire qu'elle doit fournir le cadre et une foule d'outils et de processus. Elle doit également fournir des experts à l'interne pour appuyer votre coach.

C'est à votre AGD que revient le soutien journalier tandis que le coach veille à ce que vous gardiez le cap.

Et en tant que conseiller, vous acceptez de vous faire encadrer et vous faites preuve de détermination. Nous sommes à la recherche de conseillers qui valorisent leur indépendance et qui sont prêts à changer les choses et à tout faire pour réussir.



**convergis@ivari.ca**

©ivari Canada ULC, 2015.

<sup>MC</sup>Convergis et *Atteindre plus ensemble* sont des marques de commerce d'ivari Canada ULC.

CV1683FR 6/15